

Markedsrapport Indien

UDGIVET AF DANSK ERHVERV I SAMARBEJDE MED EKSPORT KREDIT FONDEN

Baggrund

Indien har overtaget føringen blandt BRIK-landene og vokser nu hurtigere end Kina med årlige vækstrater på godt 7 pct. Den kraftige økonomiske vækst ser ud til at fortsætte de kommende år, understøttet af lave energipriser, en ung veluddannet arbejdsstyrke og Modi-regeringens tiltag for at fremme erhvervsklimaet og tiltrække udenlandske investeringer.

Regeringens mål er, at Indien skal være verdens tredjestørste økonomi i 2040, og opskriften er at styrke landets fremstillingsindustri og infrastruktur samt konsolidere førerpositionen inden for IT-services. Det er dog en udfordring både at holde farten og samtidig få alle 1,2 milliarder indbyggere med på vækstrejsen. En fjerdedel af Indiens befolkning svarende til 300 millioner mennesker er stadig ekstremt fattige. Samtidig møder regeringens reformforslag modstand i parlamentets Overhus, der domineres af regionale særinteresser. Det står i vejen for at opbygge et velfungerende og effektivt indre marked på tværs af delstaterne.

Økonomisk udvikling

De økonomiske udsigter for Indien er positive, og der ventes økonomiske vækstrater på omkring 7½ pct. frem til 2018. Væksten er drevet af den indenlandske efterspørgsel, hvor både investeringer, det private og det offentlige forbrug er tiltagende. Der er dog store forskelle på Indiens 29 delstater, hvor 8 delstater står for halvdelen af Indiens samlede vækst. Delstater som Gujarat, Kerala og Tamil Nadu er blandt landets vækstmotorer og har langt bedre adgang til infrastruktur, el og vand.

Indiens investeringer udgør ca. 27 pct. af BNP, hvilket er acceptabelt for et land på Indiens udviklingsniveau. Hovedparten finansieres af landets egen opsparing. Den indiske regering ønsker dog at tiltrække langt flere udenlandske investeringer, og har derfor lempet restriktionerne for udenlandske investeringer i et bredt udvalg af sektorer. Det er positivt, at de udenlandske investeringer steg betydeligt fra 2014 til 2015, og at de også forventes at stige i 2016. Porteføljainvesteringerne til landet faldt markant fra 2014 til 2015, hvilket skal ses i sammenhæng med de globale investorers flugt fra *emerging markets* over mod 'safe havens' i USA og EU. Niveauet for udenlandske investeringer i indiske værdipapirer er fortsat lavt, men det forventes at stige i 2017.

Indien er olie- og kulimportør og nyder godt af faldende energipriser, der ventes at begrænse inflationen til omkring 5 pct. årligt. Det er en halvering siden 2013 og kan bane vejen for pengepolitiske lempelser i perioden 2016-18 i form af rentenedsættelser fra centralbankens side

Økonomisk politik

Modi-regeringen fører en vækstorienteret politik baseret på erhvervsfremmende reformer og betydelige infrastruktur- og energiinvesteringer. Regeringens forslag om en jordreform, der er en forudsætning for investeringer i jernbaner og motorveje, møder dog politisk modstand.

Regeringen ønsker under overskriften 'make in India' at styrke landets fremstillingsindustri og forbedre erhvervsklimaet ved at tage et opgør med de regionale særregler, der gør det svært at drive forretning på tværs af landet. Særreglerne deler i praksis Indien op i en række delstatsmarkeder afskilt af toldmure. Et forbedret erhvervsklima skal bidrage til at tiltrække udenlandske investorer og styrke kapitaltilstrømningen.

Indiens offentlige underskud er gradvis nedbragt siden den økonomiske og finansielle krise i 2009, men ventes kun nedbragt svagt i 2016-18. EIU skønner, at underskuddet vil udgøre knap 4 pct. af BNP i 2016 og vil falde til omkring 3,5 pct. af BNP årligt i 2017-18. På trods af fortsatte underskud ventes Indiens offentlige gæld at stabilisere sig på godt 50 pct. af BNP i år, og de kommende år forventes gældsniveauet at falde svagt, da budgetunderskuddet er mindre end BNP-væksten. Det offentlige gældsniveau er dog fortsat relativt højt for en udviklingsøkonomi.

Ekstern balance

Lave priser på energi og fødevarer har reduceret Indiens betalingsbalanceunderskud fra 5 pct. af BNP i 2012 til omkring 1 pct. af BNP i 2016 i takt med faldende importudgifter til energi. Landets handelsbalance er fortsat negativ, da landets vareeksport er begrænset, mens importen af blandt andet energi og kapitalgoder er betydelig. Modis tiltag til at styrke fremstillingsindustrien har blandt andet til hensigt at styrke landets eksport af elektronik- og industrivarer. Bidraget fra servicebalancen er positivt i kraft af landets specialisering i IT-services. Landets valutareserver svarer til en importdækning på knap 9 måneder, hvilket er tilfredsstillende. Landets udlandsgæld forventes at være uændret på knap 24 pct. af BNP i 2016, hvilket er et acceptabelt niveau.

Indien er ratet BBB- af Fitch og S&P med stabilt outlook og Baa3 af Moody's med positivt outlook.

Tabel 1

Makroøkonomiske nøgletal for Indien	2012	2013	2014	2015	2016 (skøn)	2017 (skøn)	2018 (skøn)
Real BNP-vækst (pct.)	5,7	6,7	7,2	7,5	7,3	7,5	7,5
BNP pr. indbygger (USD)	1.447	1.456	1.576	1.580	1.665	1.772	1.935
Inflation (pct.)	9,4	9,9	6,7	4,9	5,5	5,1	5,0
Offentlig budgetbalance af BNP (pct.)	-4,9	-4,5	-4,0	-3,9	-3,8	-3,6	-3,5
Offentlig gæld (brutto) af BNP (pct.)	52,5	52,0	51,9	52,4	52,0	50,7	49,3
Betalingsbalancens løb. poster/BNP (pct.)	-5,0	-2,6	-1,3	-1,1	-0,9	-1,2	-1,5
Udlandsgæld (brutto) af BNP (pct.)	21,6	23,1	22,7	23,6	24,0	23,1	21,6
Gældsservicering/Eksport	5,6	7,1	16,3	9,3	10,3	11,5	12,1
Importdækning i mdr.	6,1	6,3	7,0	8,6	8,9	8,3	-
Privat kreditgivning-vækst	15,4	14,0	8,1	10,0	9,1	11,0	10,9
Valutakurs IR:USD	53,4	58,6	61,0	64,2	67,4	70,3	71,6

Kilde: EIU, SEPTEMBER 2016.

Politisk udvikling

Indien fik ny regering i 2014, da Narendra Modi og partiet Bharatiya Janata Party (BJP) efter 10 år i opposition kom til magten på en platform om økonomisk vækst, reformer af erhvervsklimaet og større offentlige investeringer i infrastruktur og energi. Ved valget fik koalitionen National Democratic Alliance med Modis parti BJP i spidsen absolut flertal i parlamentets Underhus med 282 ud af 543 pladser. Regeringen har dog ikke flertal i parlamentets Overhus, der er sammensat af repræsentanter fra skiftende delstatsregeringer. EKF vurderer, at Indiens institutionelle forhold vil resultere i fortsat, men begrænset reformfremgang indtil 2019, hvor næste præsident- og parlamentsvalg afholdes.

I sit første regeringsår lykkedes det Modi-regeringen at gennemføre enkelte reformer ved hjælp af midlertidige dekretter og lovgivning. Modi-regeringen har blandt andet haft held til at lempe reglerne for, hvor stor en andel af en virksomhed udenlandske investorer må eje i udvalgte sektorer. En række af regeringens reformforslag er imidlertid stødt på grund i Overhuset, der præges af lokale særinteresser, og har magt til at blokere og udsætte lovgivning.

Modstanden i Overhuset har blandt andet forhindret Modis jordreform og gennemførelsen af en national moms, der skulle afløse delregionernes forskelligartede momssystemer til fordel for handlen på tværs af landet. Formålet med jordreformen er

at sikre effektiv infrastruktur på tværs af delstaterne. Regeringens privatiseringsinitiativer møder også modstand blandt landets magtfulde fagforeninger.

For at undgå at reformtempoet sættes helt i stå ventes Modi at søge at skabe nye alliancer med de stærke regionale partier, der spiller en betydelig rolle i Overhuset og Underhuset. Om ikke andet så mere af nød end af lyst. De er mindre ideologisk betonedede end BJP's hovedmodstander Kongrespartiet og den politiske venstrefløj, og de kan overtales til kompromisser - mod tilstrækkelig kompensation til fordel for lokale interesser.

Modis udenrigspolitik har fokus på at fremme landets kommercielle interesser og styrke udlandets investeringer i Indien. De økonomiske interesser suppleres af et sikkerhedspolitisk fokus. Særligt forholdet til Vesten og USA prioriteres højt. EKF vurderer, at fælles sikkerhedsmæssige og økonomiske interesser mellem Indien og USA vil styrke det diplomatiske bånd mellem de to lande som modvægt til Kinas tiltagende indflydelse i regionen. Indien vil dog forsøge at balancere forholdet til USA med forholdet til landets historiske allierede Rusland.

Den uløste konflikt om Kashmir, som både Indien og Pakistan gør krav på, vil dominere de to nabolandes bilaterale forhold også i de kommende år. EKF vurderer, at forholdet vil være relativt stabilt, uden hverken udbrud af fjendtligheder eller signifikante politiske gennembrud, da landenes politiske ledere vil være mere optaget af indenrigspolitiske problemstillinger.

Tabel 2

Indiens handelsforhold til Danmark	
Dobbeltbeskatningsaftale med Danmark	Ja
Mulighed for præferencetold ift. Indien som dansk eksportør/importør	Nej/Ja
Dansk vareeksport til Indien 2015	2,6 mia. DKK
Dansk vareimport fra Indien 2015	4,5 mia DKK
Gennemsnitlig anvendt MFN-toldsats på industrivarer (2014)	10,2%
Gennemsnitlig anvendt MFN-toldsats på landbrugsvarer (2014)	33,4%

Kilde: SKAT, Danmarks Statistik, UNCTAD og WTO

Markedsmuligheder

Den indiske økonomi er i støt fremgang, middelklassen vokser og hvert år løftes mange indere ud af fattigdom. Efterspørgslen på bæredygtige og teknologiske løsninger har nået nye højder med regeringens fokus på at styrke industrien og infrastrukturen ved blandt andet opførelsen af 100 Smart Cities. Regeringens ambitioner om at forbedre investeringsklimaet markant skal bane vejen for udenlandske investeringer i industri, energi og infrastruktur. Endvidere har 366 statsejede og private virksomheder forpligtet sig til at udvide kapaciteten af vedvarende energi med 270 GW over de kommende 5 år. Alt dette skaber et stærkt grundlag for eksporteventyr for danske virksomheder på det indiske marked.

Danske grønne løsninger og knowhow inden for vandteknologi er relevante, når 300 millioner fattige indere skal have løftet levestandarden og sikres rent drikkevand. Samtidig har regeringen søsat planer om bedre affalds- og spildevandshåndtering, mest synligt med planerne om at rense vandet i den hellige Ganges-flod og om "100 smart cities" på tværs af landet, dvs. mønsterbyer med bæredygtige løsninger for vand, affald og energi. Regeringen har også afsat midler til indkøb og installering af 600 mio. toiletter.

Indien ventes at komme til at spille en hovedrolle inden for energiinvesteringer de kommende år. Indien er nemlig storimportør af olie og kul, og selv om den sorte energi er billig for tiden, ønsker regeringen at vriste sig fri af afhængigheden. Prismæssigt er sol og vind blevet langt mere konkurrencedygtigt, og befolkningens miljøfokus er stigende. Dermed trækker både behov, pris og miljøfokus i samme retning. Det betyder samlet set store muligheder for danske virksomheder inden for vindenergi, transmissionsløsninger og energieffektivitet. Konkurrencen er barsk, men danske eksportører kan konkurrere med tilbud om stærk teknologi, skræddersyede løsninger, finansiering og gode tilbud om service og vedligehold, der betyder, at udstyret fungerer i mange år.

Med 300 millioner mennesker i middelklassen er Indien et voksende marked for kvalitetsprodukter inden for fødevarer, mode og design. Danske eksportører, der kan tilbyde moderne landbrugsteknologi, kan også bidrage til effektivisering af landets egen fødevarerproduktion.

Tabel 3

Indien på globale ranglister

Forsknings- & udviklingsintensitet (totale investeringer i pct. af BNP) ⁱ	-
WIPO's Global Innovation Index ⁱⁱ	81 (ud af 141)
Verdensbankens "Ease of doing business" (samlet score) ⁱⁱⁱ	130 (ud af 189)
Verdensbankens individuelle parametre:	
Bureaukrati ved opstart af virksomhed (efter laveste niveau)	155 (ud af 189)
Adgang til kredit	42 (ud af 189)
Beskyttelse af mindretalsaktionærer (efter mest effektive beskyttelse)	8 (ud af 189)
Bureaukrati for virksomheder ved eksport/import (efter laveste niveau)	133 (ud af 189)
Kontrakthåndhævelse (efter mest effektive håndhævelse)	178 (ud af 189)
World Economic Forum's Global Competitiveness Index ^{iv}	71 (ud af 144)
Transparency Internationals "Corruption by country" ^v (efter laveste niveau)	85 (ud af 175)

Kommercielt klima

Indiens kommercielle klima har en klassifikation på 3 i EKF's model for kommercielt klima (på en skala fra 0-6, hvor 0 er bedst og 6 er dårligst). Indiens operationelle klima kan karakteriseres som mellemgodt med udfordringer blandt andet i forhold til et relativt svagt regulatorisk miljø, usikkerhed omkring skatter, infrastrukturflaskehalse og mangel på elektricitet. Der er en stor grad af decentralisering i landet, hvilket kommer til udtryk gennem forskelle i blandt andet politik, økonomi og uddannelse på tværs af landets 29 delstater. Korruption er udbredt i Indien på alle niveauer, men specielt i forretninger med forsvaret, shipping og transport er der problemer med bestikkelse. Regeringen har en målsætning om at bekæmpe korruption.

Danske eksportører bør overveje at indgå partnerskab med et lokalt selskab, som kan hjælpe med at håndtere udfordringerne med bureaukratiet, skattelovgivningen og de indiske institutioner bedst muligt.

EKF har gode erfaringer med den indiske banksektor, hvor de statsejede banker sidder på omkring 80 pct. af markedet. EKF har forhåndsgodkendt en række store banker i Indien, inklusiv de statsejede banker State Bank of India og Punjab National Bank og de private banker ICICI og HDFC.

Figur 1

Dansk vareeksport til Indien fra juni 2015 til juni 2016 og vekselkurs



Kilde: Danmarks Statistik og US Forex

Toldprofil

Historisk har Indien både under kongrespartiet og siden under det hindunationalistiske BJP haft en ikke ubetydelig grad af protektionisme i den økonomiske politik med fokus på importsubstitution, kvantitative restriktioner og forskellige ikke-toldmæssige barrierer udover en væsentlig toldbeskyttelse. Indiens gennemsnitlige anvendte MFN-toldsatser ligger på 10,2 for industrivarer og 33 pct. for landbrugsvarer, mens EU's toldsatser på indiske importvarer er betydeligt lavere som følge af, at Indien nyder godt af den globale GSP-ordning. GSP (Generalized System of Preferences) er et FN-baseret system, der giver udviklede lande mulighed for at tildele udviklingslande en bedre markedsadgang end WTO's MFN-toldsatser uden at komme i konflikt med WTO-reglerne.

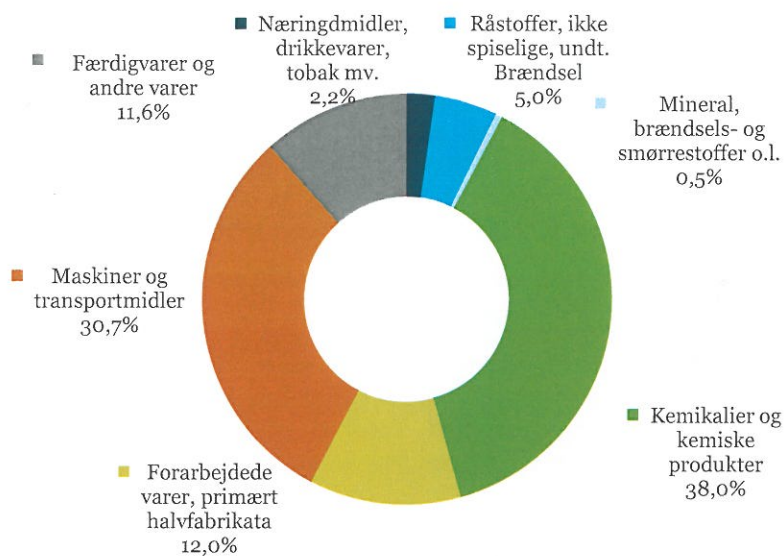
Der er tale om ensidige handelspræferencer, idet udviklingslandene ikke yder tilsvarende lettelser i adgangen til deres markeder til de udviklede lande såsom EU-lande. Danske virksomheder vil derfor have mulighed for at importere toldfrit eller til en nedsat toldsats på en betydelig del af de indiske eksportvarer til EU. For at udnytte GSP-ordningen som importør skal varen være forsynet med et GSP-certifikat form A.

Danske og europæiske eksportvirksomheder vil imidlertid have stor fordel af en frihandelsaftale mellem EU og Indien grundet den høje indiske toldbeskyttelse. Selv om parterne har forhandlet om en sådan aftale siden 2007, er der ikke meget, der tyder på, at en aftale er indenfor rækkevidde. Med de høje indiske vækstrater, den hastige urbanisering og landets kraftige befolkningsvækst udgør Indien et potentielt attraktivt marked for danske og europæiske virksomheder, som har mulighed for at tænke langsigtet.

Barrierer

Selv om Indien siden midten af 90'erne gradvist har bevæget sig i en mindre protektionistisk retning i forhold til handel med omverden, er der stadig et stykke vej. Ifølge OECD's indeks over handelsrestriktioner har Indien indenfor samtlige 22 undersøgte erhvervssektorer opstillet flere barrierer overfor udenlandske virksomheder end gennemsnittet blandt OECD's 34 medlemslande. Handel med tjenesteydelser er i Indien opdelt mellem tilladte og forbudte sektorer, og der gælder en række begrænsninger på udenlandsk ejerskab, ligesom den frie prisdannelse er delvist sat ud af kraft på nogle områder. Som udenlandsk serviceudbyder i Indien vil man endvidere blive mødt med autorisationskrav på såvel føderalt som delstatsniveau.

Figur 2

Hovedkomponenter i den danske vareeksport til Indien fra januar til oktober 2015

Kilde: Danmarks Statistik og Udenrigsministeriets eksportudsigts for Indien

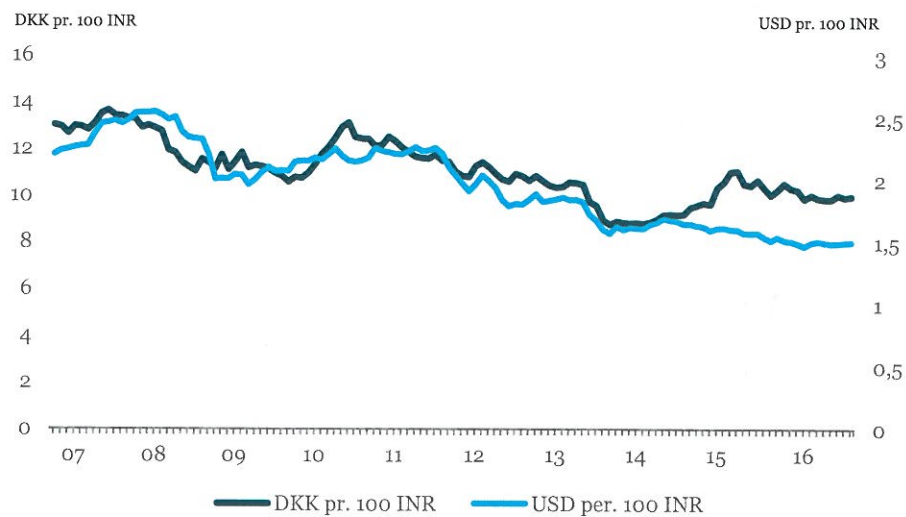
Figur 3

Dansk vareeksport til Indien 2011-2016

Kilde: Udenrigsministeriets eksportudsigts. Eksportudsigten er en vægtet økonomisk model baseret på den historiske udvikling i dansk vareeksport, antagelser om valutakursudviklingen og en vurdering af makro-økonomiske nøgletal. Skønnet er derfor behæftet med usikkerhed og særligt for relativt små markeder med stor variation i den årlige danske vareeksport.

Figur 4

Udviklingen i den indiske valutakurs fra oktober 2006 til oktober 2016



Kilde: US Forex

Tabel 4

Indiens toldsatser

Produktgrupper	MFN anvendte toldsatser		Import	
	Gns.	Toldfri andel i pct.	Andel i pct.	Toldfri andel i pct.
Animalske produkter	31.1	0	0.0	0
Mejeriprodukter	33.5	0	0.0	0
Frugt og grønsager	30.8	1.0	1.0	16.9
Kaffe og te	56.3	0	0.1	0
Korn og præparater	31.3	15.4	0.1	3.3
Olieholdige frø, fedtstoffer og olier	37.0	1.7	2.3	0
Sukker, sukkerprodukter og honning	35.9	0	0.1	0
Drikkevarer og tobak	69.1	0	0.1	0
Bomuld	6.0	80.0	0.1	99.9
Andre landbrugsprodukter	22.4	13.6	0.4	6.4
Fisk og Fiskeprodukter	29.9	0.1	0.0	4.3
Mineraler og metaller	7.6	0.3	30.1	5.4
Petroleum	4.9	18.5	33.8	97.1
Kemikalier og kemiske produkter	7.9	0.5	9.0	2.7
Træ, papir, etc.	9.0	4.0	1.8	2.7
Tekstiler	12.0	0	1.0	0
Beklædning	12.5	0	0.1	0
Fodtøj, læder, etc.	10.1	2.5	1.0	0.0
Ikke-elektrisk maskineri	7.1	4.7	7.1	22.9
Elektrisk maskineri	7.3	16.7	6.3	52.5
Transport udstyr	21.7	3.7	3.5	8.3
Fremstillede varer	8.8	5.7	2.2	19.8

Kilde: WTO's World Tariff Profiles 2015

Tabel 5

Hovedkomponenter i den danske vareeksport til Indien

	2012	2013	2014	2015	2016 Jan-Jun	Vækst mio. År-t-dato
Vareeksport i alt, mio. kr.	2.618,3	2.209,1	2.406,2	2.588,8	1.508,3	-
Vækst mio.kr.	-583,8	-409,3	197,1	182,6	207,9	207,9
Vækst i pct.	-18,2%	-15,6%	8,9%	7,6%	16,0%	16,0%
Hovedkomponenter i eksporten						
Næringsmidler, drikkevarer, tobak mv.	60,7	59,4	64,4	79,6	33,4	-0,6
Mejeriprodukter og fugleæg	23,9	21,2	30,5	36,6	10,3	-7,2
Diverse næringsmidler i.a.n.	26,4	18,1	20,7	20,8	10,1	0,4
Sukker, sukkerprodukter og honning	3,4	9,2	3,3	4,8	4,4	3,2
Råstoffer, ikke spiselige, undt. brændsel	247,1	167,8	190,1	177,6	74,9	-37,6
Malme og metalaffald	232,1	153,0	165,9	133,6	55,9	-32,0
Træ og kork	6,9	5,0	11,3	21,9	11,2	-1,0
Mineral, brændsels- og smørestoffer o.l.	32,4	35,3	34,5	35,5	7,5	-14,4
Kemikalier og kemiske produkter	726,2	640,6	869,7	890,1	573,1	159,0
Medicinske og pharmaceutiske produkter	461,9	361,5	513,4	558,0	393,2	111,0
Kemiske materialer og produkter i.a.n.	150,9	142,0	213,9	164,8	72,7	25,8
Organiske kemikalier	67,6	106,2	101,5	117,8	74,4	10,5
Forarbejdede varer, primært halvfabrikata	121,7	175,7	157,0	169,6	180,8	103,8
Jern og stål	34,6	96,2	86,1	86,9	49,1	13,7
Varer af ikke-metalliske mineraler i.a.n.	20,0	17,4	16,0	27,3	101,1	89,2
Metalvarer, i.a.n.	38,1	29,4	22,5	14,8	10,5	3,5
Maskiner og transportmidler	1.113,1	821,3	755,8	901,5	462,9	3,5
Maskiner og -tilbehør til industrien i.a.n.	329,9	241,8	265,7	262,1	175,7	72,2
Specialmaskiner til forskellige industrier	273,6	227,3	141,0	191,2	50,4	-84,0
Elektriske maskiner og apparater i.a.n.; tilbehør	196,4	153,6	151,1	211,8	93,4	-13,8
Færdigvarer og andre varer	314,0	307,1	328,3	330,1	175,4	-3,4
Tekniske og videnskabelige instrumenter i.a.n.	156,8	118,9	118,6	134,8	92,1	23,1
Beklædningsgenstande og -tilbehør	41,6	72,8	110,2	67,9	19,0	-25,8
Diverse forarbejdede varer, i.a.n.	66,6	56,4	54,3	71,4	33,8	-0,6

Kilde: Udenrigsministeriet/Danmarks Statistik

Om Markedsrapport

Markedsrapport er en del af Dansk Erhvervs løbende overvågning af de internationale markeder og udkommer i opdateret version hvert kvartal. Publikationen udarbejdes i samarbejde med en gruppe samarbejdspartnere, der besidder en helt særlig viden om handels- og forretningsvilkår på de vigtigste danske eksportmarkeder. Samarbejdspartnerne er:

Eksport Kredit Fonden (www.ekf.dk)

The British Chamber of Commerce in Denmark (www.bccd.dk)

Det Dansk-Tyske Handelskammer (www.handelskammer.dk)

Embassy of the United States of America (www.denmark.usembassy.gov)

Udenrigsministeriet (www.um.dk)

Markedsrapport er baseret på en række solide statistikkilder, som Dansk Erhverv finder troværdige: Danmarks Statistik, Eurostat, IMF, WTO, OECD, Danmarks Nationalbank, Verdensbanken og The Economist Intelligence Unit. Gengivelse af materiale fra *Markedsrapport* skal ske med Dansk Erhverv anført som kilde.

For yderligere information om *Markedsrapport*, herunder om muligheden for at blive samarbejdspartner, kontakt venligst Michael Bremerskov Jensen, chefkonsulent, EU & International, Dansk Erhverv, på tlf. +45 31 75 24 00 / email: mje@danskerhverv.dk.

For mere om Dansk Erhverv se vores hjemmeside på: www.danskerhverv.dk

ⁱ Kilde: OECD's indikatorer for forsknings- og udviklingsintensitet i enkeltlande. Ranglisten er baseret på både offentlige og private investeringer. For mere om metodologien bag klik her: <http://www.oecd.org/sti/msti.htm>

ⁱⁱ The World Intellectual Property Organization (WIPO) måler hvert år over 100 landes præstation inden for innovation baseret på 79 indikatorer. Undersøgelsen gennemføres i samarbejde med Cornell University og INSEAD. For yderligere om metodologien klik her: http://www.wipo.int/econ_stat/en/economics/gii/

ⁱⁱⁱ For mere om Verdensbankens store årlige undersøgelse af, hvor erhvervsvenlig den nationale lovgivning er i 189 lande, klik her: <http://www.doingbusiness.org/rankings>

^{iv} World Economic Forum udgiver en årlig rapport om de faktorer, der driver produktivitet, konkurrenceevne og velstand i 140 lande. For mere om metodologien bag ranglisten klik her: <http://reports.weforum.org/global-competitiveness-report-2015-2016/competitiveness-rankings/>

^v Transparency International offentliggør en årlig indekseret rangliste over nationalstater efter korruption. For mere om metodologien bag ranglisten klik her: <http://www.transparency.org/whoweare/organisation/>